

Nivel de evidencia	5	Fase	Mejor práctica
Ámbito	Gestión de la RS	Sub-ámbito	Materialidad
Indicador	Gestión de riesgos 2	Id	G-GR-Nivel-5-001

Analizar la contribución del indicador al modelo de negocio.

Exponer las razones de la relevancia estratégica del indicador.	
---	--

Identificar y gestionar alianzas con organismos externos para potenciar la adopción y el impacto del indicador en el sector.

Nombre de la alianza	
Fecha inicio de alianza	
Actores	
Propósito	

A continuación, se detallan ejemplos de documentos y registros que sirven como evidencia de alianza para este indicador:

- **Colaboración con consultoras especializadas en riesgos**
Implementación de metodologías avanzadas de gestión de riesgos.
- **Alianzas con organismos o estándares internacionales**
Adopción de marcos de referencia en gestión de riesgos.
- **Vinculación con asociaciones sectoriales**
Intercambio de información sobre riesgos emergentes.
- **Colaboración con instituciones académicas**
Desarrollo de análisis y estudios de riesgos.

Tipos de documentos que sirven de evidencia para el nivel 5

- Reportes de seguimiento y evolución de riesgos.
- Evidencia de integración de riesgos en la toma de decisiones.
- Políticas y procedimientos de gestión de riesgos.
- Informes de auditoría o revisión de controles.

Realiza un estudio de SROI	
----------------------------	--

- Para demostrar un estudio de **SROI (Retorno Social de la Inversión)** en el indicador de **Gestión de riesgos 2**, la empresa debe presentar evidencia que vaya más allá del ahorro económico interno (ROI tradicional) y cuantifique el valor social generado para sus grupos de interés.

Evidencias clave de un estudio de SROI para este indicador

Un estudio de SROI robusto para salud ocupacional debe incluir los siguientes componentes como evidencia:

1. Mapa de impacto (teoría del cambio)

Es un documento que desglosa la cadena de valor del programa de salud. Debe mostrar:

- **Insumos:** Recursos destinados a la gestión de riesgos.
- **Productos (outputs):** Riesgos identificados, evaluados y gestionados.
- **Resultados (outcomes):** Reducción de incidentes y mayor control organizacional.
- **Impacto:** Continuidad del negocio, reducción de pérdidas y fortalecimiento organizacional.

2. Valoración monetaria de resultados Sociales

A diferencia de un reporte financiero común, el SROI asigna un valor económico a beneficios no financieros. La evidencia debe mostrar cómo la empresa calculó el valor de:

- **Reducción de pérdidas financieras.**
- **Prevención de riesgos operativos y legales.**
- **Optimización de recursos.**

3. Informe de consulta a grupos de interés

El SROI requiere que los afectados definan qué es valioso para ellos. La evidencia incluye:

- Evaluaciones internas de gestión de riesgos.
- Retroalimentación de áreas clave y stakeholders.

4. Ratio de SROI y reporte de transparencia

Relación entre la inversión en gestión de riesgos y el valor generado para la organización.